



VI

## международная конференция SSB-2019 10-14 сентября 2019 года, Бишкек

Киргизия готова к цифровой трансформации.  
Как участвовать в ней – вендоры систем безопасности  
обсудили на специализированной конференции в Бишкеке.



Деловую программу конференции по традиции открыл организатор, с докладами о состоянии современного рынка систем безопасности и обзором его реальных трендов выступили представители ГК RUBEZH. Одна из актуальных тенденций последних лет – сокращение доли неадресного оборудования в общей емкости рынка. Поэтому в ходе конференции были рассмотрены решения для различных типов объектов строительства на базе автоматизированной информационной системы R-PLATFORMA, которая позволяет организовать диспетчерский центр, объединяющий в себе системы безопасности, инженерные и ИТ-системы.



Конференция SSB –  
это не только серия  
практических семинаров для  
технических специалистов  
и презентация актуальных  
для рынка решений в области  
систем безопасности,  
но и площадка для открытого  
диалога и новых знакомств

# Жениш Мамбетов:

## «Формат SSB – профессиональное взаимодействие единомышленников»

### Приветственное слово генерального директора «Кошой Технолоджис»

ООО «Кошой Технолоджис» выражает свое уважение создателям форума SSB – научно-производственной компании RUBEZH. Мы благодарны нашим российским коллегам за возможность выступить соорганизаторами столь масштабного международного события, объединившего профессионалов по разработке, проектированию, производству и интеграции комплексных систем пожарной безопасности.

Не будет преувеличением сказать, что ГК RUBEZH создал на площадке SSB уникальное сообщество, базу интеграторов с колossalным опытом работы – чего не сделал ни один российский производитель. Конференция охватывает 14 стран. В зону влияния SSB входит рынок с населением более чем 235 млн человек.

Нашей компании посчастливилось на протяжении последних трех лет участвовать в конференции SSB. Мы дебютировали как участники форума в 2016 году, в Армении, тогда принимающей компанией SSB стали наши коллеги из компаний Normascom и SOS Systems.

На собственном опыте мы убедились, насколько плодотворно влияет сотрудничество с SSB на развитие бизнеса и продвижение профессиональных противопожарных систем на национальных и межгосударственных рынках.

Формат SSB – не просто встреча представителей бизнес-сообщества, а скорее, профессиональное взаимодействие внутри содружества единомышленников. Помимо знакомства с техническими новинками, SSB открыл для нас



ренцию SSB в статусе соорганизаторов у себя в Кыргызстане, мы приложили максимум усилий, чтобы сохранить и воспроизвести атмосферу конструктивного взаимодействия.

Уникальным атрибутом ежегодной программы SSB, безусловно, можно назвать практическое обучение работе с оборудованием – от проектирования до пусконаладки. Актуальной темой программы станет непосредственно обучение эффективному продвижению технически сложных продуктов. В 2019 году в программе конференции SSB мы также уделили отдельное внимание вопросам практического освоения навыков работы на оборудовании, в первую очередь торговой марки RUBEZH.

**В конференции SSB-2019 приняли участие делегаты из 9 стран СНГ**

Год от года конференция SSB способствует устойчивому росту качества работ по установке и эксплуатации систем пожарной безопасности, что помогает заказчикам более эффективно расходовать бюджеты на такие системы и гарантировать безопасность объектов.

Нужно отметить: значение и эффект конференции выходят за пределы только отраслевой повестки. SSB благотворно влияет на развитие целых стран, за счет продвижения новых технологий, которые в дальнейшем помогут заложить основу безопасности зданий, обеспечив их модернизированными противопожарными системами принципиально иного качественного уровня.

Присутствие на конференции ведущих менеджеров и директоров заводов-изготовителей дает мощный импульс к развитию внутреннего рынка

## ПАРТНЕРЫ. ЕАЭС

государств. Так, строительные компании, проектные организации с момента проведения SSB понимают, что производитель представлен в конкретной стране без посредников, лично изучил ее

специфику и нормативные особенности. Они знают в лицо тех, к кому смогут обратиться за технической поддержкой и в сложных ситуациях. А следовательно, больше доверяют такому оборудованию

и охотней учитывают решения на нем в своих проектах.

Мы рады нашим гостям.

Добро пожаловать в Кыргызстан и Бишкек!



Более 150 делегатов собрала конференция SSB-2019



Практическая часть конференции – это серия семинаров по пусконаладке и проектированию ОПС RUBEZH: для проектировщиков и инженеров.

Специалисты по проектированию систем безопасности рассмотрели актуальные вопросы нормативной базы, типовые решения задач противопожарной защиты, а также отличительные особенности адресного оборудования RUBEZH.

Особый интерес инженеров-инсталляторов вызвало знакомство с архитектурой адресной системы пожарной сигнализации RUBEZH и обзор основных задач, принципов работы, технических характеристик и эксплуатационных особенностей приборов и устройств.

В Бишкеке свои новейшие разработки представили производители – проверенные партнеры компании Rubezh: ГК «Пожтехника», TREZOR, «Гранит Саламандра»



# Азамат Дюшекеев:

## «SSB-2019 – акцент на цифровую трансформацию систем безопасности»

**Генеральной темой конференции SSB-2019 стала цифровая трансформация отрасли безопасности. Своим видением мероприятия в канун проведения конференции с журналом RIBEJ поделился один из организаторов, генеральный директор компании Instant-Bishkek Азамат Дюшекеев.**

**Почему столицей проведения конференции SSB-2019 выбран Бишкек?**

**Азамат Дюшекеев:** Во многом это связано с реализацией в нашей республике программы «Цифровой Кыргызстан 2019-2023». Опыт республики в развитии цифровой экономики дает хороший повод обсудить концепцию построения современных систем безопасности в странах содружества ЕАЭС и СНГ, с акцентом на цифровизацию.

**На кого рассчитана конференция? Кто станет ее участником в 2019 году?**

**А. Дюшекеев:** На протяжении пяти лет проведения конференция SSB привлекла на свою орбиту постоянных партнеров из 14 стран – среди них специалисты из Молдовы, Казахстана, Беларуси и других государств. Конференция сочетает в себе формат практической дискуссии и бизнес-площадки с экспозиционной частью, специалисты могут и обмениваться мнениями, и ознакомиться с новинками оборудования партнеров SSB-2019. По традиции конференция соберет за «круглым столом» представителей государственных органов, произво-

дителей и компаний-интеграторов. Мероприятие адресовано экспертам по проектированию, пусконаладке и эксплуатации оборудования.

**Сколько делегатов соберет SSB в 2019 году?**

**А. Дюшекеев:** В первые дни конференции в Бишкеке запланировано присутствие более 150 специалистов, причем не только от коммерческих компаний. Мы получили подтверждение об участии представителей органов государственной исполнительной власти Республики Кыргызстан: МЧС, Управления пожарного надзора Госэкотехинспекции, МВД. Плюс проектные институты. Будем также подключать и наших партнеров, у нас тут около 70 фирм, кто занимается пожарной деятельностью, мы их пригласили на семинары, проектировщиков обязательно ждем. Будет насыщенно.

**Что из технологических новинок будет представлено на SSB-2019?**

**А. Дюшекеев:** Мы очень ждем новую линейку радиоканальных извещателей Aleksa от ГК RUBEZH, также в программе заявлены новые технологии в сфере пожарных и охранных систем. Особый интерес вызывает возможность объединения этих систем с видеонаблюдением – в рамках решений для «умного дома». То есть такие решения, которые согласованы между собой и могут управляться с одного пульта. А информация с них могла бы передаваться на мобильные устройства владельцев помещений. Можно сказать, что такой функционал сегодня – это требование рынка.

**Какие направления для продвижения систем безопасности и**



**смежного оборудования в Кыргызстане можно назвать наиболее популярными?**

**А. Дюшекеев:** У нас строительный бум проходит, уже года три подряд растут объемы вводимого в эксплуатацию жилья. Высотки возводятся в городе одна за другой, очень уплотнилась застройка. За городом активно строятся коттеджные поселки, плюс курортная зона на Иссык-Куле, где также развернуто масштабное строительство. Можно сказать, что в каком-то смысле Кыргызстан переживает инвестиционный бум в строительной отрасли.

**Как выглядят сегодня, на ваш взгляд, три главных тренда на рынке безопасности?**

**А. Дюшекеев:** С этим все просто. Благо на нашем рынке смена трендов происходит не каждые полгода. Это по-прежнему интегрированные противопожарные системы, в частности адресная пожарная сигнализация. Так-



**Когда мы оснащали противопожарными системами каскады гидроэлектростанций, то убедились: российские нормы работают для современных объектов идеально**

же интеллектуальное видеонаблюдение со встроенными smart-функциями (например, очень востребованы в банковском секторе, где необходимо резервное копирование информации). И наконец, увеличился спрос на системы оповещения, интегрированные с пожарной сигнализацией.

Также стоит обратить внимание на проектирование систем безопасности. Сегодня без хорошо подготовленной проектирующей организации ничего нельзя сделать. Когда мы идем к заказчику, рассказываем о преимуществах того или иного оборудования, то нас воспринимают как его поставщиков, коммерсантов. Но когда к заказчику приходит проектировщик, он может рассказать, какие конкретно задачи на объекте решит то или иное оборудование. И конечно, доверия у заказчиков во втором случае больше.

### **На какие нормативы ориентирована практика работы с системами пожарной безопасности в Кыргызстане?**

**А. Дюшекеев:** У нас так вышло, что в основном идут либо большие объекты, либо франшизы сетевых брендов. С франшизами мы можем брать за основу российские нормы, и в этом случае однозначно не проиграем. Например, когда мы делали систему пожарной безопасности для Golden Tulip или ос-

нащали противопожарными системами каскады гидроэлектростанций, то смогли полностью перевести на решения под брендом RUBEZH и убедились: российские нормы работают для современных объектов идеально.

Объективно говоря, в Кыргызстане еще можно встретить компании, которые ориентированы в своей работе на наше, местное законодательство и нормы. В принципе, это возможно, так как дает заказчику более дешевые решения. На сам по себе такой путь имеет меньше перспектив. В основном для малых объектов, а на более сложных заказчики все чаще сами требуют применения сложных и интегрированных систем безопасности. И здесь уже не обойтись без оборудования, соответствующего более жестким нормам, в первую очередь российским.

### **Есть ли в вашей практике проекты, построенные на международных нормах, в частности, на EN54?**

**А. Дюшекеев:** С европейскими нормами, такими как EN54, нам работать пока не довелось. Зато мы имели дело с американскими стандартами, разработанными NFPA (*National Fire Protection Association. – Прим. ред.*). Например, мы столкнулись с так называемым 15-м каталогом, он регулирует систему водяного пожаротушения. И один

из объектов, который мы запускаем, построен по нормам NFPA, таково требование заказчика. Кстати, на сайте журнала RUBEZH ([www.ru-bezh.ru](http://www.ru-bezh.ru)), если не ошибаюсь, нормы NFPA тоже опубликованы, но не переведены на русский язык.

**Что имеет более значимую перспективу для рынка систем безопасности в Кыргызстане – сближение с российской системой требований и стандартов или гармонизация с европейскими EN-стандартами?**

**А. Дюшекеев:** Учитывая, что мы находимся в составе ЕАЭС, то большую роль играет сближение с российской системой требований и стандартов. В нашей стране существуют общие с Россией ГОСТы для средств обеспечения пожарной безопасности и пожаротушения, но требования к их соблюдению могут отличаться.

**Вернемся к SSB. Обсуждение каких тем и с каким результатом было бы актуально, по вашему мнению, на конференции в Бишкеке?**

**А. Дюшекеев:** В первую очередь пожарная адресная система, IP-системы оповещения, активное газовое пожаротушение, системы водяного пожаротушения. Самое главное – мы хотим узнать, как технологические новинки можно интегрировать с существующими системами на объектах. Ведь многие системы могут быть либо аналоговыми, либо адресными, но от разрозненных производителей.

**Могли бы вы привести примеры, когда общение с коллегами из других стран, стран-участниц ЕАЭС давало что-то новое в вашей работе, открывало путь к новым результатам?**

**А. Дюшекеев:** На предыдущих конференциях SSB я очень легко находил общий язык, взаимопонимание с нашими коллегами из Казахстана, они делились своим опытом, и мы его внедряли потом, в том числе при продвижении

определенных продуктов. Например, по системам газового пожаротушения, которые у нас на рынке не были тогда еще представлены. Мы созванивались и по Skype, и по WhatsApp, консультировались с ними. Они нам объясняли, как что можно сделать, как лучше, как правильнее. И спасибо им огромное.

**В чем секреты продвижения газового пожаротушения, которое вы открыли для себя благодаря консультированию с коллегами по SSB?**

**А. Дюшекеев:** Во-первых, мы раньше не знали, как правильно начинать разговор с государственными заказчиками. Как аргументированно убеждать их, что в тех же серверных помещениях необходимо устанавливать газовое пожаротушение. Ведь по местным нормативам могли ставить банально даже водяное тушение. Хотя в основном ставили порошковое пожаротушение, которое портило оборудование. И вот коллеги из Казахстана разработали для нас такую партнерскую методичку о том, как разговаривать с госорганами, как вписать применение газового тушения в действующее в Кыргызстане законодательство. С этой методичкой

мы провели переговоры, и чиновники заинтересовались — Управление пожарного надзора Госэкотехинспекции уже через несколько месяцев после диалога утвердили регламент, предписывающий применять для серверных именно газовое пожаротушение.

**То есть можно сказать, что по итогам обсуждений на SSB участники конференции могут влиять на нормативную базу в своих странах?**

**А. Дюшекеев:** Безусловно, это так.

**SSB как международная конференция насчитывает уже шесть лет с опытом проведения в различных странах. Как вы оцениваете ее отраслевое значение, чего ждете от деловой программы SSB-2019?**

**А. Дюшекеев:** Нам крайне важен обмен опытом с коллегами из других стран, возможность изучить новые направления в сфере развития систем безопасности. Также рассчитываем на последующее привлечение новых клиентов. Поскольку каждый год SSB дарит участникам знакомство с новыми продуктами и технологиями. Компания Instant-Bishkek не пропустила

ни одной из шести конференций SSB, участвовали во всех. И сегодня, в Бишкеке, мы уверены в успехе и пользе мероприятия.

**В таком случае, что лично для Вас означает участие в SSB?**

**А. Дюшекеев:** В моем понимании SSB — повод для профессиональной гордости собой и гигантский трамплин для развития в специальности. Если компания учитывает факторы развития только в переделах внутреннего рынка, она замыкается на своих текущих задачах и перестает ставить перед собой по-настоящему амбициозные цели. При посещении SSB я вижу, что точка достижений, в которой я сейчас нахожусь, — отнюдь не конец пути или предел мечтаний, это всего лишь первый этаж многоэтажного здания. А сколько этажей в здании, это как раз и становится понятно при общении с коллегами из России, Казахстана, Армении, других уважаемых стран-участниц SSB. На конференции я вижу цели, стремления других, понимаю, какую планку роста могу для себя поставить. Например, в этом году я уже вижу, что у моей компании есть запас роста еще как минимум на 4 этажа.



В завершение деловой программы конференции участники обсудили дальнейшее развитие сообщества SSB. По итогам общего голосования участников — следующей страной проведения SSB выбран Азербайджан. Именно там пройдет конференция в 2020 году

Больше информации на сайте SSB:

